

## Résultats de l'année 2013 et du quatrième trimestre 2013<sup>1</sup>

Luxembourg, 6 février 2014

### Faits marquants

- Taux de fréquence en matière de Santé & Sécurité<sup>2</sup> de 1,3 en 2013 contre 1,3 en 2012
- Expéditions d'acier de 1 728 milliers de tonnes en 2013, en hausse de 3% par rapport à des expéditions d'acier de 1 683 milliers de tonnes en 2012
- EBITDA<sup>3</sup> de 292 millions de dollars US sur l'année 2013, contre 217<sup>4</sup> millions de dollars US en 2012
- Perte de base par action de 1,28 dollar US en 2013
- Flux de trésorerie généré par l'exploitation de 204 millions de dollars US en 2013
- Dette nette<sup>5</sup> de 690 millions de dollars US au 31 décembre 2013, soit un ratio d'endettement de 23%, à comparer à une dette nette de 816 millions de dollars US au 31 décembre 2012

**Aperam (« Aperam », ou la « Société ») (Amsterdam, Luxembourg, Paris: APAM et NYRS: APEMY), a annoncé aujourd'hui ses résultats pour les périodes de trois mois et douze mois se terminant le 31 décembre 2013.**

Philippe Darmayan, CEO d'Aperam, a commenté:

« En 2013, malgré une détérioration des conditions de marché, nous avons pu améliorer notre profitabilité et réduire notre niveau de dette nette.

Pour la suite, nous restons prudents compte tenue de l'incertitude quant à l'économie mondiale en 2014. En même temps, nous pensons qu'Aperam est à présent bien positionné pour profiter de toute reprise du marché. Nous étendons aussi notre Leadership Journey® pour continuer d'améliorer notre performance opérationnelle ».

### Perspectives

- Il est prévu que l'EBITDA s'améliore au 1<sup>er</sup> trimestre 2014 par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013
- Il est prévu que la dette nette reste sous contrôle au 1<sup>er</sup> trimestre 2014

### Plan 2014-2015

- Extension du Leadership Journey®<sup>6</sup> à 475 millions de dollars US en 2015, soit un objectif de plus de 100 millions de dollars US de gains sur les deux prochaines années

### Principales données financières (en IFRS) :

(en millions de dollars US, sauf indication contraire)	12 M 2013	12 M 2012 <sup>4</sup>	T4 2013	T3 2013	T4 2012 <sup>4</sup>
Chiffre d'affaires	5 120	5 261	1 281	1 204	1 294
EBITDA	292	217	84	62	43
Résultat opérationnel	(11)	(103)	3	(8)	(45)
Perte nette	(100)	(111)	(42)	(19)	(53)
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	1 728	1 683	441	436	407
EBITDA/tonne (dollars US)	169	129	190	142	106
Perte de base par action (dollars US)	(1,28)	(1,43)	(0,53)	(0,24)	(0,69)

## Analyse des performances en matière de santé et de sécurité

Les performances en matière de santé et de sécurité, mesurées par le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail des employés de la Société et de ses sous-traitants, ont été de 1,0 au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 contre 1,9 au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013.

## Analyse des résultats financiers

Le chiffre d'affaires au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 a augmenté de 6% pour s'établir à 1 281 millions de dollars US, contre 1 204 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Les expéditions d'acier du 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 ont augmenté de 1% à 441 milliers de tonnes, contre 436 milliers de tonnes au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013.

L'EBITDA a été de 84 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, à comparer à un EBITDA de 62 million de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Cette augmentation reflète principalement un regain d'activité en Europe et les contributions du Leadership Journey® et de la stratégie Top Line. Le Leadership Journey® a continué ses progrès durant le trimestre et a contribué un montant total de 369 millions de dollars US à l'EBITDA depuis le début de 2011.

La charge d'amortissement et de dépréciation au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 a été de 81 millions de dollars US.

Aperam a enregistré au 4<sup>ème</sup> trimestre un bénéfice opérationnel de 3 millions de dollars US, contre une perte opérationnelle de 8 millions de dollars US au trimestre précédent.

Les charges nettes d'intérêts et autres coûts de financement au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 ont totalisé 32 millions de dollars US, en raison principalement de coûts de financement de 23 millions de dollars US. Les pertes réalisées et non réalisées sur variations de change et produits dérivés ont été de 3 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013.

Au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, la Société a enregistré une perte nette de 42 millions de dollars US, y compris un produit d'impôt sur le revenu de 9 millions de dollars US.

Le flux de trésorerie généré par l'exploitation au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 a été de 143 millions de dollars US, dont une baisse de 45 millions de dollars US du besoin en fonds de roulement. En outre, l'impact négatif des changements dans le programme de titrisation précédemment enregistré en 2013 a été compensé durant le trimestre. Les dépenses d'investissement se sont élevées à 30 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013.

Au 31 décembre 2013, les capitaux propres s'élevaient à 2 958 millions de dollars US et la dette financière nette<sup>5</sup> à 690 millions de dollars US (la dette financière brute s'établissait à 982 millions de dollars US au 31 décembre 2013, et la trésorerie, équivalents de trésorerie et liquidités soumises à restriction à 292 millions de dollars US).

La Société disposait de 797 millions de dollars US de liquidités au 31 décembre 2013, qui se décomposent en 291 millions de dollars US de trésorerie et équivalents de trésorerie et 506 millions de dollars US de lignes de crédit disponibles<sup>7 8</sup>.

## Analyse des résultats par division

### Acier inoxydable et aciers électriques

Le chiffre d'affaires de la division Acier inoxydable et aciers électriques s'est établi à 997 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013. Ceci représente une hausse de 9% par rapport au chiffre d'affaires de 915 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, les expéditions d'acier se sont élevées à 425 milliers de tonnes, soit une hausse de 4% par rapport aux expéditions d'acier de 408 milliers de tonnes par rapport au trimestre précédent. Les expéditions d'acier se sont élevées à 261 milliers de tonnes et à 164 milliers de tonnes en Europe et en Amérique du Sud, respectivement (contre 226 milliers de tonnes et 182 milliers de tonnes en Europe et en Amérique du Sud, respectivement, au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013). Bien que les volumes au Brésil aient décliné au 4<sup>ème</sup> trimestre du fait de l'impact saisonnier, les volumes globaux ont augmenté sur le trimestre en raison surtout d'une activité plus importante en Europe. Dans l'ensemble, les prix de vente moyens pour la division Acier inoxydable et aciers électriques ont été plus élevés au 4<sup>ème</sup> trimestre.

L'EBITDA de la division s'est élevé à 58 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, contre 36 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. L'EBITDA d'Amérique du Sud a augmenté, passant de 34 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013 à 37 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013. Durant ce trimestre, une plus-value de 9 millions de dollars US a été enregistrée en relation avec la vente de certains biens immobiliers au Brésil. Hormis cette plus-value non récurrente, l'EBITDA d'Amérique du Sud a diminué du fait de l'effet saisonnier, partiellement compensé par les impacts du Leadership Journey® et de la stratégie Top Line. L'EBITDA de l'Europe a augmenté, passant de 2 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013 à 21 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013. L'amélioration de l'EBITDA en Europe résulte principalement de volumes plus élevés dus à une amélioration de l'offre au 4<sup>ème</sup> trimestre et à une poursuite des progrès du Leadership Journey®.

La charge d'amortissement s'est établie à 63 millions de dollars US et les dépréciations à 2 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013.

La division Aciers inoxydables et aciers électriques a enregistré une perte opérationnelle de 7 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, à comparer à une perte opérationnelle de 21 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013.

## Services et Solutions

La division Services et Solutions a enregistré une hausse de 4% de son chiffre d'affaires sur le trimestre, passant de 516 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013 à 535 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013. Au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, les expéditions d'acier se sont élevées à 169 milliers de tonnes contre 165 milliers de tonnes au trimestre précédent. La division Services et Solutions a enregistré des prix de vente moyens plus bas au cours de ce trimestre.

La division a réalisé un EBITDA positif de 5 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, contre un EBITDA positif de 1 million de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Globalement, la hausse de l'EBITDA résulte en premier lieu de volumes plus élevés et de bons progrès du Leadership Journey®.

Au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, la charge d'amortissement s'est élevée à 6 millions de dollars US et les dépréciations à 5 millions de dollars US.

La division Services et Solutions affiche une perte opérationnelle de 6 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, contre une perte opérationnelle de 5 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013.

## Alliages et Aciers spéciaux

La division Alliages et Aciers spéciaux a enregistré au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 un chiffre d'affaires de 160 millions de dollars US, soit une hausse de 8% par rapport aux 148 millions de dollars US réalisés au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Les expéditions d'acier ont augmenté à 9 milliers de tonnes au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, à comparer aux 8 milliers de tonnes au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. Les prix de vente moyens ont diminué sur la période.

L'EBITDA réalisé par la division Alliages et Aciers spéciaux a été de 17 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, contre 16 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013. L'amélioration de l'EBITDA est due surtout à des volumes plus élevés et à l'achèvement de l'investissement lancé en 2011 dans le cadre du Leadership Journey®.

La charge d'amortissement au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 s'est élevée à 2 millions de dollars US.

La division Alliages et Aciers spéciaux a enregistré un bénéfice opérationnel de 15 millions de dollars US au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013, contre un bénéfice opérationnel de 14 millions de dollars US au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013.

## Événements récents

- Le 6 novembre 2013, Aperam a annoncé la nomination de M. Sandeep Jalan comme nouveau directeur financier de la Société à compter du 15 janvier 2014 suite à la démission de Julien Onillon qui va réaliser un projet personnel. M. Jalan a plus de vingt ans d'expérience dans le domaine de la finance et était auparavant directeur financier d'ArcelorMittal Long Carbon Europe, en charge des finances et de la stratégie.
- Le 23 décembre 2013, Aperam a publié son calendrier financier pour 2014. Le calendrier financier est disponible sur le site web de la société à l'adresse suivante : <http://www.aperam.com/about-2/investors-shareholders/2014-financial-calendar>

## Nouveaux développements

- Lors de sa réunion du 6 février 2014, le Conseil d'administration d'Aperam a décidé de soumettre au vote des actionnaires lors de la prochaine assemblée générale prévue le 8 mai 2014, une proposition de poursuivre le non-paiement d'un dividende en 2014 afin de soutenir le plan de réduction de la dette nette déjà annoncé.
- Le 6 février 2014, afin de renforcer sa compétitivité en terme de coûts, Aperam a annoncé l'extension du Leadership Journey® avec un objectif de 475 millions de dollars US d'ici fin 2015. Ceci correspond à une augmentation de 125 millions de dollars US par rapport au précédent objectif de 350 millions de dollars US de fin 2013. L'objectif de 425 millions de dollars US d'ici fin 2014 demeure.
- Le 6 février 2014, le Conseil d'administration a approuvé un investissement de 10 millions de dollars US pour dégoulotter la ligne de finissage du laminoir à fils d'Imphy. Cette décision intervient après la fin des travaux entrepris pour améliorer l'aciérie d'Imphy et a pour but d'améliorer la compétitivité et d'augmenter le chiffre d'affaires et de la division Alliages et Aciers Spéciaux.
- Le 6 février 2014, Aperam a annoncé avoir obtenu un engagement de principe de refinancement portant de mars 2015 à mars 2016 la maturité de la tranche B de 600 millions de dollars US de sa ligne de crédit revolving.

## Conférence téléphonique investisseurs

La direction d'Aperam tiendra une conférence téléphonique destinée aux investisseurs afin de discuter de la performance financière de l'année et du 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 à la date et aux heures suivantes :

Date	New York	Londres	Luxembourg
Jeudi 6 février 2014	12h30	17h30	18h30

Les numéros de téléphone d'accès sont les suivants : France (+33(0)1 70 48 01 66 ; États-Unis (+1646 254 3367) ; et international (+44 (0) 20 3427 1914). Le code d'accès participant est : 6868059#.

La conférence téléphonique pourra être réécoutée jusqu'au 13 février 2014: France (+33 (0) 1 74 20 28 00); Etats-Unis (+1 347 366 9565) et international (+44 (0) 20 3427 0598). Le code d'accès est 6868059#.

## Contacts

Corporate Communications / Jean Lasar: +352 27 36 27 27  
Relations Investisseurs / Romain Grandsart: +352 27 36 27 36

## A propos d'Aperam

Aperam est un acteur mondial du secteur de l'acier inoxydable, de l'acier électrique et des aciers spéciaux qui exerce des activités dans plus de 30 pays. La Société est structurée en trois secteurs d'activité : Acier inoxydable et aciers électriques, Services et Solutions, et Alliages et aciers spéciaux.

Aperam a une capacité de production de 2,5 millions de tonnes d'acier inoxydable plat en Europe et au Brésil et est un leader dans des créneaux à forte valeur ajoutée - les alliages et les aciers spéciaux. Aperam possède par ailleurs un réseau de distribution, de traitement et de services hautement intégré ainsi que des capacités inégalées pour produire de l'acier inoxydable et des aciers spéciaux à partir de biomasse à faible coût (charbon de bois). Son réseau industriel est concentré dans six usines principales situées au Brésil, en Belgique et en France. Aperam emploie quelque 9 500 personnes.

Aperam s'engage à exercer ses activités de façon responsable dans le respect de la santé, de la sécurité et du bien-être de ses employés, de ses sous-traitants et des communautés dans lesquelles la Société est présente. La Société est également engagée sur la voie d'une gestion durable de l'environnement et des ressources non-renouvelables.

En 2013, Aperam a réalisé un chiffre d'affaires de 5,1 milliards de dollars US et des expéditions d'acier de 1,73 million de tonnes.

Pour de plus amples informations: [www.aperam.com](http://www.aperam.com).

## Déclarations prospectives

Ce document peut contenir des informations et des déclarations prospectives sur Aperam et ses filiales. Ces déclarations englobent des projections et des estimations financières ainsi que les hypothèses sous-jacentes, des déclarations concernant des plans, des objectifs et des anticipations ayant trait aux activités, aux produits et aux services futurs, et des déclarations se rapportant aux performances futures. Les déclarations prospectives peuvent être identifiées grâce aux termes « estime », « anticipe », « vise » ou autres expressions similaires. Bien que la direction d'Aperam estime que les anticipations reflétées par les déclarations prospectives sont raisonnables, l'attention des investisseurs et des détenteurs de titres Aperam est attirée sur le fait que les informations et les déclarations prospectives sont sujettes à de nombreux risques et incertitudes dont beaucoup sont difficiles à prévoir et sur lesquels la Société n'exerce généralement aucun contrôle, et qui pourraient entraîner des différences significatives et défavorables entre les résultats réels et les évolutions de ceux qui sont exprimés, implicites ou projetés dans les déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes englobent les facteurs analysés dans les documents déposés auprès de la Commission de Surveillance du Secteur Financier du Luxembourg. Aperam ne s'engage pas à actualiser ses déclarations prospectives du fait de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres facteurs.

## BILAN CONSOLIDÉ RÉSUMÉ D'APERAM

(en millions de dollars US)	31 décembre 2013	30 septembre 2013	31 décembre 2012 <sup>4</sup>
<b>Actifs non courants</b>	<b>3 709</b>	<b>3 792</b>	<b>4 006</b>
Immobilisations incorporelles	808	820	859
Immobilisations corporelles	2 388	2 438	2 609
Autres actifs non courants	513	534	538
<b>Actifs courants et besoin en fonds de roulement</b>	<b>984</b>	<b>1 092</b>	<b>967</b>
Stocks, créances clients et dettes fournisseurs	563	621	607
Autres actifs	129	161	134
Trésorerie, équivalents de trésorerie et liquidités soumises à restriction	292	310	226
<b>Capitaux propres</b>	<b>2 958</b>	<b>3 017</b>	<b>3 162</b>
Capitaux propres - part du Groupe	2 953	3 012	3 158
Intérêts ne conférant pas le contrôle	5	5	4
<b>Passifs non courants</b>	<b>1 193</b>	<b>1 187</b>	<b>1 043</b>
Dettes financières non courantes	773	773	607
Engagements envers le personnel	220	216	211
Provisions et autres	200	198	225
<b>Passifs courants (hors dettes fournisseurs)</b>	<b>542</b>	<b>680</b>	<b>768</b>
Dettes financières courantes	209	345	435
Autres	333	335	333

## COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ RÉSUMÉ D'APERAM

(en millions de dollars US)	Trois mois se terminant le			Année se terminant le	
	31 décembre 2013	30 septembre 2013	31 décembre 2012 <sup>4</sup>	31 décembre 2013	31 décembre 2012 <sup>4</sup>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>1 281</b>	<b>1 204</b>	<b>1 294</b>	<b>5 120</b>	<b>5 261</b>
<b>EBITDA</b>	<b>84</b>	<b>62</b>	<b>43</b>	<b>292</b>	<b>217</b>
Dotation aux amortissements et aux dépréciations	81	70	88	303	320
<b>Bénéfice / (perte) opérationnel(le)</b>	<b>3</b>	<b>(8)</b>	<b>(45)</b>	<b>(11)</b>	<b>(103)</b>
(Pertes) / revenus d'autres investissements et sociétés mises en équivalence	(1)	—	1	(1)	2
Charges financières et autres coûts de financement, nets	(32)	(29)	(22)	(118)	(74)
Pertes sur variations de change et produits dérivés	(3)	(2)	(3)	(13)	(2)
<b>Perte avant impôts et intérêts ne conférant pas le contrôle</b>	<b>(33)</b>	<b>(39)</b>	<b>(69)</b>	<b>(143)</b>	<b>(177)</b>
Produit d'impôt sur le résultat	(9)	21	16	44	66
<b>Pertes nette avant intérêts ne conférant pas le contrôle</b>	<b>(42)</b>	<b>(18)</b>	<b>(53)</b>	<b>(99)</b>	<b>(111)</b>
Intérêts ne conférant pas le contrôle	—	1	—	1	—
<b>Perte nette</b>	<b>(42)</b>	<b>(19)</b>	<b>(53)</b>	<b>(100)</b>	<b>(111)</b>

## TABLEAU CONSOLIDÉ RÉSUMÉ DES FLUX DE TRÉSORERIE D'APERAM

(en millions de dollars US)	Trois mois se terminant le			Année se terminant le	
	31 décembre 2013	30 septembre 2013	31 décembre 2012 <sup>4</sup>	31 décembre 2013	31 décembre 2012 <sup>4</sup>
Perte nette	(42)	(19)	(53)	(100)	(111)
Intérêts ne conférant pas le contrôle	—	1	—	1	—
Dotation aux amortissements et aux dépréciations	81	70	88	303	320
Variations du besoin en fonds de roulement	45	(66)	213	(18)	156
Autres	59	31	(27)	18	(87)
<b>Flux de trésorerie d'exploitation</b>	<b>143</b>	<b>17</b>	<b>221</b>	<b>204</b>	<b>278</b>
Acquisition d'immobilisations corporelles	(30)	(28)	(37)	(125)	(161)
Autres activités d'investissement (nettes)	3	10	—	6	3
<b>Flux de trésorerie d'investissement</b>	<b>(27)</b>	<b>(18)</b>	<b>(37)</b>	<b>(119)</b>	<b>(158)</b>
Variation des dettes financières courantes et non courantes	(131)	73	(176)	(6)	(83)
Dividendes versés	—	—	(15)	—	(61)
Autres activités de financement (nettes)	(4)	(2)	—	(8)	(2)
<b>Flux de trésorerie de financement</b>	<b>(135)</b>	<b>71</b>	<b>(191)</b>	<b>(14)</b>	<b>(146)</b>
Impact des fluctuations de change sur la trésorerie	1	6	5	(6)	5
<b>Variation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>	<b>(18)</b>	<b>76</b>	<b>(2)</b>	<b>65</b>	<b>(21)</b>

## Annexe 1a – Statistiques sur la Santé et la sécurité

Statistiques Santé et sécurité	Trois mois se terminant le			Année se terminant le	
	31 décembre 2013	30 septembre 2013	31 décembre 2012	31 décembre 2013	31 décembre 2012
Taux de fréquence	1,0	1,9	1,9	1,3	1,3

Le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail est calculé pour 1 000 000 d'heures travaillées, sur la base de notre personnel et de celui de nos sous-traitants.

## Annexe 1b – Principales données financières et opérationnelles

Année se terminant le 31 décembre 2013	Acier inoxydable et aciers électriques <sup>a, b</sup>	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
<b>Informations opérationnelles</b>					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	1 650	679	36	(638)	1 728
Prix de vente de l'acier (dollars US/tonne)	2 322	3 061	17 224		2 836
<b>Informations financières</b>					
Chiffre d'affaires (millions de dollars US)	3 997	2 189	641	(1 707)	5 120
EBITDA (millions de dollars US)	212	9	60	11	292
Dotation aux amortissements et aux dépréciations (millions de dollars US)	241	34	10	18	303
Résultat opérationnel (millions de dollars US)	(29)	(25)	50	(7)	(11)

Note a: Expéditions d'acier de 1 650 milliers de tonnes d'acier inoxydable et d'aciers électriques dont 646 milliers de tonnes depuis l'Amérique du Sud et 1 004 milliers de tonnes depuis l'Europe

Note b: EBITDA de la division Acier inoxydable et aciers électriques de 212 millions de dollars US dont 136 millions de dollars US de l'Amérique du Sud et 76 millions de dollars US de l'Europe

Année se terminant le 31 décembre 2012 <sup>4</sup>	Acier inoxydable et aciers électriques <sup>a, b</sup>	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
<b>Informations opérationnelles</b>					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	1 611	661	36	(625)	1 683
Prix de vente de l'acier (dollars US/tonne)	2 489	3 148	17 405		2 991
<b>Informations financières</b>					
Chiffre d'affaires (millions de dollars US)	4 180	2 173	659	(1 751)	5 261
EBITDA (millions de dollars US)	121	21	56	19	217
Dotation aux amortissements et aux dépréciations (millions de dollars US)	268	29	6	17	320
Résultat opérationnel (millions de dollars US)	(147)	(8)	50	2	(103)

Note a: Expéditions d'acier de 1 611 milliers de tonnes d'acier inoxydable et d'aciers électriques dont 617 milliers de tonnes depuis l'Amérique du Sud et 994 milliers de tonnes depuis l'Europe

Note b: EBITDA de la division Acier inoxydable et aciers électriques de 121 millions de dollars US dont 106 millions de dollars US de l'Amérique du Sud et 15 millions de dollars US de l'Europe

Trois mois se terminant le 31 décembre 2013	Aciers inoxydables et aciers électriques <sup>a, b</sup>	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
<b>Informations opérationnelles</b>					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	425	169	9	(162)	441
Prix de vente de l'acier (dollars US/tonne)	2 235	2 980	17 184		2 758
<b>Informations financières</b>					
Chiffre d'affaires (millions de dollars US)	997	535	160	(411)	1 281
EBITDA (millions de dollars US)	58	5	17	4	84
Dotation aux amortissements et aux dépréciations (millions de dollars US)	65	11	2	3	81
Résultat opérationnel (millions de dollars US)	(7)	(6)	15	1	3

Note a: Expéditions d'acier de 425 milliers de tonnes d'acier inoxydable et d'aciers électriques dont 164 milliers de tonnes depuis l'Amérique du Sud et 261 milliers de tonnes depuis l'Europe

Note b: EBITDA de la division Acier inoxydable et aciers électriques de 58 millions de dollars US dont 37 millions de dollars US de l'Amérique du Sud et 21 millions de dollars US de l'Europe

Trois mois se terminant le 30 septembre 2013	Aciers inoxydables et aciers électriques <sup>a, b</sup>	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
<b>Informations opérationnelles</b>					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	408	165	8	(145)	436
Prix de vente de l'acier (dollars US/tonne)	2 157	2 999	18 860		2 664
<b>Informations financières</b>					
Chiffre d'affaires (millions de dollars US)	915	516	148	(375)	1 204
EBITDA (millions de dollars US)	36	1	16	9	62
Dotation aux amortissements et aux dépréciations (millions de dollars US)	57	6	2	5	70
Résultat opérationnel (millions de dollars US)	(21)	(5)	14	4	(8)

Note a: Expéditions d'acier de 408 milliers de tonnes d'acier inoxydable et d'aciers électriques dont 182 milliers de tonnes depuis l'Amérique du Sud et 226 milliers de tonnes depuis l'Europe

Note b: EBITDA de la division Acier inoxydable et aciers électriques de 36 millions de dollars US dont 34 millions de dollars US de l'Amérique du Sud et 2 millions de dollars US de l'Europe

<sup>1</sup> Les informations financières figurant dans ce communiqué de presse et dans l'Annexe 1 ont été préparées conformément aux critères de mesure et de reconnaissance des Normes internationales d'information financière (International Financial Reporting Standards, « IFRS ») telles qu'adoptées au sein de l'Union Européenne. Les informations financières intermédiaires incluses dans ce communiqué ont été préparées conformément aux IFRS applicables aux périodes intermédiaires, mais ce communiqué ne contient toutefois pas suffisamment d'informations pour constituer un rapport intermédiaire au sens de la norme IAS 34, « Information financière intermédiaire ». Sauf indication contraire, les chiffres et informations indiqués dans le communiqué de presse n'ont pas été audités. Les informations financières et certaines autres informations présentées dans différents tableaux de ce communiqué de presse ont été arrondies à l'entier le plus proche ou à la décimale la plus proche. En conséquence, la somme des nombres d'une colonne peut ne pas correspondre exactement au total indiqué dans cette colonne. En outre, certains pourcentages présentés dans ce communiqué de presse reflètent des calculs basés sur les informations sous-jacentes avant arrondis et, par conséquent, peuvent ne pas correspondre exactement aux pourcentages qui résulteraient des calculs basés sur des chiffres arrondis.

<sup>2</sup> Le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail est calculé pour 1 000 000 d'heures travaillées, sur la base de notre personnel et de celui de nos sous-traitants.

<sup>3</sup> On entend par EBITDA le résultat opérationnel, plus amortissements et coûts de dépréciation

<sup>4</sup> Les informations financières de 2012 ont été retraitées en raison du changement du traitement comptable des avantages du personnel et de l'adoption de la norme comptable IAS 19 révisée.

<sup>5</sup> La dette nette comprend la dette à long terme, plus la dette à court terme, moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie (y compris les investissements à court terme) et les liquidités soumises à restriction et actifs assimilés. La dette financière nette en date du 31 décembre 2013 inclut un impact positif de 37 millions de dollars US en relation avec l'émission d'obligations convertibles du 19 septembre 2013.

<sup>6</sup> Le Leadership Journey® est une initiative lancée le 16 décembre 2010 accélérée et étendue par la suite pour viser des gains de management et une amélioration des profits de 350 millions de dollars US d'ici 2013. Le 4 février 2013, Aperam a annoncé une extension du Leadership Journey® jusqu'en 2014 avec un objectif de 150 millions de dollars US sur les deux années suivantes. Le 6 février 2014, Aperam a annoncé l'extension du Leadership Journey® jusque fin 2015 avec un objectif de 125 millions de dollars US supplémentaire par rapport à l'objectif de fin 2013. Le nouvel objectif cumulé d'ici fin 2015 est de 475 millions de dollars US.

<sup>7</sup> Sujet à des actifs collatéraux disponibles.

<sup>8</sup> Suite à l'émission de l'obligation convertible en septembre 2013, des engagements disponibles au titre de la Tranche 1 de la facilité d'emprunt ("BBF") ont été annulés à hauteur de 131 millions de dollars US, soit les 2/3 des revenus nets de l'émission obligataire.